

## « CALCULER ET SUIVRE LA RENTABILITE D'UNE AFFAIRE CLIENT OU D'UN CHANTIER »

2 JOURS / 14 HEURES - INTER ou INTRA

### Objectif général

- Cette formation vous permet d'acquérir les éléments indispensables pour calculer la rentabilité d'une affaire vendue ou d'un chantier.
- Cette formation vous permet de définir le coût de revient global du chantier et de vérifier si le prix de vente devisé est rentable avant de l'envoyer à votre client.
- Vous pourrez répondre aux questions : « Comment prendre en compte l'intégralité de vos charges dans votre calcul ? Comment calculer votre coût horaire de main d'œuvre ? Comment prendre en compte les heures de votre personnel « productif » lorsqu'il n'est pas affecté à un chantier ? »
- **Bonus** : Vous pourrez mettre en pratique la méthodologie à partir des données chiffrées de votre entreprise

### Objectifs pédagogiques

1. Appliquer une méthodologie de calcul des coûts et plus spécifiquement le coût de revient d'une heure productive
2. Appliquer une méthodologie de calcul de coût de revient horaire en intégrant une quote-part de frais généraux
3. Estimer son prix de vente et sa marge
4. Calculer le coût de revient global d'un chantier

### Public

- Gérants, dirigeants, entrepreneurs individuels, artisans, créateurs/repreneurs d'entreprises
- Toute personne en charge de l'administratif et plus spécifiquement les personnes chargées d'établir les devis
- Consultants, prestataires externes souhaitant vendre des missions à un taux horaire rentable

### Prérequis

- Parler, lire et écrire français
- Maîtriser les calculs arithmétiques de base (addition, soustraction, multiplication, division)
- Savoir utiliser l'outil informatique et un logiciel de type tableur (Excel ou équivalent)

### Modalités pédagogiques

- En présence
- Outils pédagogiques : slides et alternance d'apports théoriques par méthodes magistrale et démonstrative, de quizz et de cas pratiques
- Cas pratique à partir des données réelles apportées par les stagiaires

### Modalités d'évaluation

- Auto-évaluation du niveau atteint au début et en fin de formation

## Délivrable en fin de formation

- A l'issue de la formation, le stagiaire reçoit une attestation

## Durée

- 2 jours – 14 heures

## Tarif

- **INTRA** : 1 610 € net de taxes - Tarif standard donné à titre indicatif – Le contenu du programme, la durée et le tarif sont adaptés en fonction de vos spécificités, vos attentes et vos objectifs.
- **INTER** : 850 € net de taxes, soit 425 € net de taxes / jour / stagiaire (groupe de 4 stagiaires minimum et 7 stagiaires maximum)
- Ces prix ne comprennent pas les repas et hébergements éventuels qui restent à la charge des participants

## Programme

### JOURNEE 1

#### QU'EST-CE QU'ON ENTEND PAR RENTABILITE ?

#### EN QUOI LA COMPTABILITE SERT A L'ANALYSE DE LA RENTABILITE ?

#### LES DONNEES NECESSAIRES A UNE ANALYSE DE RENTABILITE

- ❖ Savoir classer les différents éléments comptables pour calculer la rentabilité d'une affaire / d'un chantier
- ❖ Déterminer les grandes masses de coûts

#### CALCULER LE COUT DE REVIENT HORAIRE

- ❖ Calcul du nombre d'heures productives
- ❖ Calcul du coût horaire sec
- ❖ Découvrir et appliquer les 3 méthodes d'imputation des frais généraux
- ❖ Calcul du coût de revient horaire selon les 3 méthodes

#### MISE EN APPLICATION A PARTIR D'UN CAS PRATIQUE

### JOURNEE 2

#### CALCULER LE COUT DE REVIENT GLOBAL D'UNE AFFAIRE / D'UN CHANTIER

#### MISE EN APPLICATION A PARTIR D'UN CAS PRATIQUE

#### PRATIQUE AVEC DONNEES CHIFFREES REELLES DU STAGIAIRE :

- ❖ CALCUL DU COUT DE REVIENT GLOBAL D'UNE AFFAIRE/CHANTIER APORTE PAR LE STAGIAIRE

## Accessibilité

Les personnes atteintes de handicap souhaitant suivre cette formation sont invitées à contacter directement **Nathalie Letilleul** afin d'étudier ensemble les possibilités d'adapter et de suivre la formation.

### Contact :

Nathalie LETILLEUL – 06.58.00.99.56

Mail : [n.letilleul@tandem-gestion.fr](mailto:n.letilleul@tandem-gestion.fr)

